

BEWERBUNGSFORMULAR

PITCHING STARTUPS KÄRNTEN AUSSCHREIBUNG & SAVE THE DATE

Sie haben eine super Idee und glauben an ihr Potential? Natürlich, sonst würden Sie kein Startup gründen. Doch eine gute Idee macht leider noch lange kein profitables Unternehmen. 7 von 10 Startups müssen diese bittere Erfahrung machen und verschwinden wieder vom Markt.

Gute Ideen sterben, weil sie einfach nicht an den Mann oder die Frau gebracht werden. Machen Sie es anders – Nutzen Sie Ihre Chance!
Seien Sie dabei, wenn es heißt:

**STARTUPS START YOUR ENGINES —
KÄRNTNER STARTUPS STARTEN DURCH!**

OPEN PITCH CALL

Save the Date und lernen
Sie von den Besten

10. Juli 2018

see:PORT Pörtschach

(Hauptstrasse 204 (BKS Gebäude, 2 OG)
Bewerbung bis 29. Juni 2018: call@seeport.at
Infos zu Teilnahme & Stipendium: www.seeport.at



Seien Sie ein/e von nur maximal 30 Startups-Teilnehmer/in, welche ein Stipendium an Kärntens erster Startup Sales Academy ergattert. Namhafte internationale Top-Trainer machen Sie fit, um Ihre Idee erfolgreich zu machen. Sie bekommen die effektivsten Sales-Techniken, Kommunikationsstrategien, die wirklich funktionieren und die persönlichen Tools, um dauerhaft auf Kurs zu bleiben. Damit erhalten Sie alle Grundlagen, um nicht nur zu gründen, sondern sofort erfolgreich durchzustarten und nachhaltig bestehen zu bleiben.

**JETZT
BIS 29.6.
BEWERBEN &
DURCH-
STARTEN**



„Kärnten braucht mehr junge und innovative Startups, die für frischen Wind und Wachstum sorgen! Sie sind gerade in einem dynamischen Wirtschaftsumfeld ein wesentlicher Standortfaktor und entscheidend für die Wettbewerbsfähigkeit unseres Landes. Aus diesem Grund haben wir seitens des Wirtschaftsreferats die

„Startup Academy“ ins Leben gerufen, um die Rahmenbedingungen für dynamisch aufstrebende Unternehmen noch weiter zu verbessern und ihnen das unternehmerische Handwerkzeug mit auf den Weg in eine erfolgreiche Selbstständigkeit zu geben.“

Landesrat Mag. Ulrich Zafoschnig

DIE STARTUP SALES ACADEMY: START AM 11. SEPTEMBER 2018

LAND  KÄRNTEN
Referat für Wirtschaft und Mobilität

10 Monate Intensiv-Sales-Ausbildung für Startups in Kärnten: **„Von der Idee zur Profitabilität“**
In zehn intensiven Monaten wirst Du zum Sales-Profi, denn: **ohne Verkauf ist alles nichts!**

DIE FÜNF SCHRITTE DER ACADEMY:

1. Individueller Kompetenz-Check: nur wer seine Stärken und Schwächen kennt, weiß, wo er den Hebel ansetzen kann.
2. Kick Off/Bootcamp: der Live Tag: Starten Sie Ihren Motor für nachhaltigen Erfolg
3. Online-Tools: Inhalt, Inhalt und nochmals Inhalt. Erlangen Sie Ihr relevantes Sales-Know-how und rüsten Sie sich aus für die Zukunft
4. Online- und Live-Coachings: Erhalten Sie konkretes Feedback von den Top Experten und korrigieren Sie bei Bedarf sofort den Kurs
5. Abschlussveranstaltung, mit Zertifikatsverleihung: ernten Sie die Früchte der letzten 10 Monate. Präsentieren Sie sich vor Entscheidungsträgern und potentiellen Kunden der Region und erhalten Sie Ihr Zertifikat: Professional Sales Excellence Entrepreneur by PSA



SIE WOLLEN DABEI SEIN?

Am 10.07. haben Sie die Möglichkeit, uns Ihre Idee/ Ihr Business/ Ihr Produkt in einem bis zu 3 minütigen Pitch vorzustellen. Es gibt nur maximal 30 Plätze. Bewerben Sie sich jetzt und überzeugen Sie uns. Bitte keine Businesspläne. Über Produkte und Anschauungsmaterial freuen wir uns aber natürlich.

Schreiben Sie uns eine Mail bis 29.06. mit Ihrer Kurzbewerbung und dem Bewerbungsformular an: call@seeport.at
Kennwort: **Startup Sales Academy Kärnten**

MEINE BEWERBUNG

ZUR STARTUP SALES ACADEMY I:



MEIN BUSINESS IN DREI WORTEN:

PROFIL:

NAME DES GESCHÄFTS / DER ERFINDUNG

*GEBURTSDATUM**

*VORNAME**

*NACHNAME**

*ADRESSE**

*PLZ**

*ORT**

FESTNETZNUMMER

*HANDYNUMMER**

*EMAIL**

*EMAIL BESTÄTIGEN**

WEBSEITE



MEINE BEWERBUNG ZUR STARTUP SALES ACADEMY II:

BESCHREIBUNG IHRES GESCHÄFTSMODELLS / IHRER ERFINDUNG

IST IHR PRODUKT/IHRE DIENSTLEISTUNG BEREITS AUF DEM MARKT? FALLS JA, SEIT WANN?

BILD 1

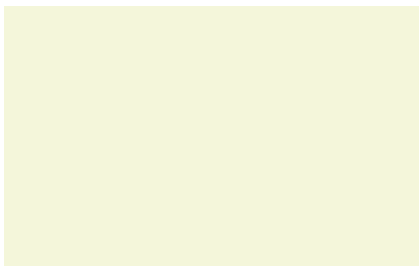


BILD 2

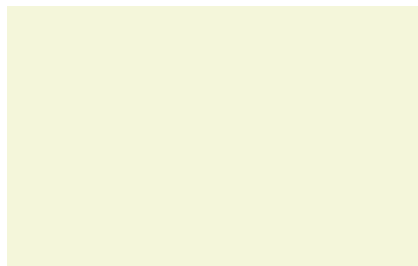
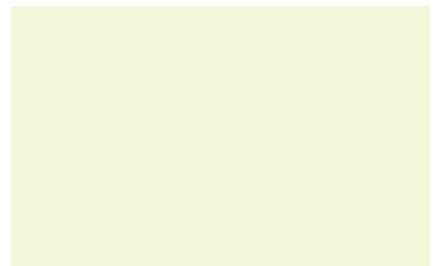


BILD 3



VIDEO

Bereiten Sie eine kurze Demo Ihres Produktes/Ihrer Dienstleistung via Video (Smartphone etc.) vor. Die Demo sollte nicht länger als 3 Minuten sein. Konzentrieren Sie sich dabei auf die Frage: Warum soll ein Kunde sich für Sie und Ihr Produkt/Ihre Dienstleistung entscheiden?

STATEMENT

Was zeichnet Sie gegenüber Ihrem (zukünftigen) Wettbewerb aus?

NENNEN SIE DIE DREI WICHTIGSTEN ARGUMENTE:

MEINE BEWERBUNG ZUR STARTUP SALES ACADEMY III:



RECHTLICHES

Verantwortliche Stelle für dieses Bewerberformular ist die Peter Brandl GmbH und see:PORT (pdcp GmbH). Informationen zum Umgang mit Ihren persönlichen Daten erhalten Sie in den Erklärungen zum Datenschutz der Peter Brandl GmbH und see:PORT (pdcp GmbH). Teilnahmeberechtigt sind alle Personen, die das 18. Lebensjahr vollendet haben.

Datenverarbeitung und DSGVO-Einwilligungserklärung

Hiermit willige ich in die Erhebung, Verarbeitung und Nutzung meiner Daten in Zusammenhang mit der Peter Brandl GmbH und see:PORT (pdcp GmbH) ein. Diese Einwilligung umfasst auch die produktionsbedingte Weitergabe der Informationen an Dritte Unternehmen, insbesondere an die PSA GmbH und das Land Kärnten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit mit Wirkung für die Zukunft per E-Mail an office@seeport.at widerrufen.

JA

NEIN

WIR FREUEN UNS ÜBER IHRE BEWERBUNG!

Eine Initiative von Wirtschafts-
referent Ulrich Zafoschnig

